

Union Bretonne Pie Noir
5 allée Sully
29322 Quimper

Réunion en bout d'étable

Mercredi 11 février 2009
A la Ferme des 6 chemins
Le bas Gué
44630 LE DRESNY

Présents : Mathieu Hamon, christophe Caillon, Cédric Briand (3 membres GAEC), Vincent Thébaud (St Congard 56), Jacques Cochy (Donges 44), Guillaume Claes (St michel et chanvaux 49), Martin Boileau (stagiaire) , Bruno Guérin (Martigné Ferchaud 35), Madeleine Langlais (Grand Fougeray 35), Delphine Darras (île d'arz 56), Julie Geldreich (St Aubin d'Aubigné 35), Gaëlle Diabaté (vétérinaire doctorante), Patrick Guihéneuf (Crossac 44), Gildas Tual (St Jacut les pins 56), Léon Parthenais (Grand Fougeray 35), Jean-michel Callo (Guer 56), Boris Pierre (Pont St Martin 44), C.Guéméné (St Just 35), Régis Fresneau (Plessé 44)

L'ordre du jour proposé :

- Accueil par l'éleveur
- Visite-présentation rapide de l'exploitation
- Présentation du plan de relance (tableau ci-joint)
- Témoignage de 2 éleveurs de Bretonne (valorisation lait et viande)
- Echange-discussion
- Suites à donner (réunions thématiques, ..)
- Pot de l'amitié

-
- **Présentation du plan de relance** (tableau ci-joint)

- **Présentation de l'exploitation de Vincent Thébaud** :

25 Ha – 17 vaches – 4 juments - 40 000 L lait transformés en vente directe – cochons PBO engraisés

But : se nourrir de façon autonome et vendre les ssurplus

Systeme fourrager :

Herbe à la belle saison

Betteraves, choux + mélange céréalier

Mélange de terres humides et de plus saines

Vêlages au printemps essentiellement

Commercialisation :

But : Rassembler les clients autour de la ferme

Le prestataire pour la découpe de la viande est à 10km

La clientèle est fidélisée

7-8 veaux par an – veaux de 3 mois

3 vaches (12 jours maturation, colis de 10 kg) par an

La viande est mise en caisse, mais pas sous vide.

Cochons vendus par ¼ (soit 20 kg)

Tarif viande : cochon : 7 € - bœuf : 8 € - veau : 9 €

Projet d'abattoir multi espèces à Sérent (abattoir de Malestroit ferme fin 2009)

Projet de CUMA atelier de découpe (Vincent en est le président)

Projet de 70T/an : 25T assurées aujourd'hui

Rapprochement avec les bouchers artisanaux (valorisation des produits élaborés)

Produits laitiers :

Lait crû, fromage (tome, reblochin, St Marcellin)

Fromage blanc, crème fraîche, Gros lait (lait fermenté originaire du Finistère)

Sous la marque Gwell (déposée par Société des éleveurs de BPN)

Un pot pré imprimé est mis à disposition des producteurs.

- **Présentation de la Ferme des 7 chemins :**

Depuis 2005 en GAEC, en bio (2.6 UTH de 34 à 39 ans- 3 membres qui se sont connus grâce à la vache Nantaise)

Projet financé assez facilement (mais selon une version d'étude fausse avec 200 000L en production Prim hosltein) + aide régionale à l'agriculture bio
40 vaches BPN traites en salle de traite - 10 vaches Nantaise en allaitantes
80 000 L transformés + 10-12 000 L vendus en laiterie (lors vacances et WE)
lait vendu à 1.35 €/l (Colaréna)

Produits laitiers :

Lait crû, crème, beurre, Gwell - fromage (tomes, St Marcellin frais et aromatiques)

Viande :

Veau = autoconsommation Avec le problème de valorisation des veaux mâles

Bœufs : pas encore vendus 4-5/an prévus

Porcs PBO : 20 porcs par an à 120 kg carcasse (11-12 mois)

Systèmes de vente :

- ◆ 2 ventes à la ferme (mardi et vendredi – 600 € /semaine)
- ◆ Marché de Sévérac samedi matin (1200 Hab)
- ◆ Dépôt Héron bleu Redon
- ◆ 4 AMAPs Nantes et métropole (45% CA) contrats de « mois – paniers à teneur variable

Organisation du travail :

Chacun a sa responsabilité, mais tous doivent toucher à tout

- **FCO (Fièvre catarrhale) :**

Un point de la réglementation est fait

La ferme des 7 chemins : 50% des animaux touchés, avec des chutes de lait importantes

Puis des réactions d'éleveurs dans chaque département souhaitant garder la liberté de choix de vacciner ou non au sein de leur ferme

Distribution d'infos du GIE zone verte et d'un imprimé de demande de dérogation (disponible sur internet : <http://giezoneverte.com>)

- **Discussion - Divers - Conclusion :**

- ◆ L'élevage des jeunes génisses est discutée : pour faire une future ruminante, il ne faut pas élever au lait une génisse comme un veau à engraisser (adapter alimentation lactée et passage rapide au foin)
- ◆ Les échanges de veaux mâles sont sans doute à relier par l'UBPN
- ◆ Demande de mise en place d'un vade-mecum pour les nouveaux éleveurs amateurs (étapes et formalités réglementaires)
- ◆ Les attentes de chacun montrent que ce type de réunion est bénéfique car elle fait se rencontrer les éleveurs d'un même secteur et fournit des renseignements (type FCO) et des envies de progresser à chacun
- ◆ Jacques Cochy (Président UBPN) conclut la réunion :
 - Heureux de voir nombre d'éleveurs présents aujourd'hui
 - Les élevages de BPN étant très espacés, l'UBPN souhaite relier ceux-ci par plusieurs biais dont ce type de rdv
 - S'il faut aller vers plus de technique, l'UBPN pourra y répondre également
 - Pour la FCO, il peut y avoir un contact BPN dans chaque département (J.Cochy en 44) et d'un lien sur internet
 - Les systèmes en BPN sont différents des autres, il faut savoir le dire et l'expliquer aux futurs projets comme au grand public et aux décideurs.

Objectifs du plan de relance et moyens à mettre en oeuvre pour y répondre

Objectif	Détail des objectifs	Moyens à mettre en oeuvre
Promotion	Assurer la promotion de la race, de ses produits, des ses systèmes auprès des candidats à l'installation, du grand public, des OPA, des élus, des collectivités...	Diffusion de références technico-économiques auprès des OPA et des services administratifs concernés par l'installation Organisation d'évènements grand public et d'actions de communication ciblées
Croissance	Accroître le nombre d'éleveurs et d'élevages ; augmenter le nombre d'installations ; favoriser le développement d'élevages professionnels économiquement rentables	Formation : conférences, visites, stages pour les jeunes en formation (lycées agricoles, maisons familiales...) Organisation de journées portes-ouvertes ; réunions d'éleveurs Accompagnement des porteurs de projets (parrainage, conseil, suivi) Rapprochement avec les associations de soutien à l'agriculture paysanne
Maintien de la variabilité génétique	Poursuivre la sauvegarde de la race ; maintenir la variabilité génétique ; maintenir la polyvalence de la race...	Sortie annuelle régulière du programme d'accouplements raisonnés
Consolidation	Consolider les éleveurs en place ; renforcer la rentabilité ; conforter les systèmes...	Organisation de débats internes, de réunions informelles en bout d'étable, ... Parution régulière du bulletin d'information « Bonne Pour Nous »
Reconnaissance	Améliorer (ou obtenir) une reconnaissance administrative, politique, professionnelle ; faire reconnaître un statut particulier...	Rencontres avec les élus politiques et les responsables professionnels pour expliquer les systèmes d'élevage, leurs intérêts par rapport aux enjeux environnementaux, économiques, sociologiques... Echange, collaboration avec les syndicats d'éleveurs d'autres races locales et les autres associations agricoles ayant les mêmes préoccupations